

JETZT BEWERBEN >



STEICO entwickelt, produziert und vertreibt biobasierte Bauprodukte. Dabei ist das Unternehmen europäischer Marktführer im Segment der Holzfaser-Dämmstoffe. Mit seinem integrierten Holzbausystem, bei dem sich Dämmstoffe und konstruktive Bauelemente ergänzen, besetzt STEICO branchenweit eine einzigartige Position im Markt. Neben der Firmenzentrale in Feldkirchen bei München ist STEICO mit Produktionswerken und Vertriebsgesellschaften an weiteren sechs Standorten in Europa tätig.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)



Feldkirchen



Sofort



Unbefristet



Vollzeit



Wir bieten

- Ein spannendes und anspruchsvolles Betätigungsfeld in einem wachsenden und international tätigen Unternehmen.
- Einen Aufgabenbereich mit vielen Entwicklungsmöglichkeiten.
- Eine umfassende Einarbeitung durch erfahrene Mitarbeiter.
- Einen Zuschuss zu Sozialleistungen und weitere attraktive Extras.
- Mobiles Arbeiten bis zu zwei Tagen pro Woche.
- Verschiedenste Getränke und frisches Bio-Obst.
- Ein firmeneigenes Fitness-Studio und einen Beachvolleyball-Platz.
- Gute Verkehrsanbindung und firmeneigene Parkplätze.
- Arbeiten im angenehmen Klima eines Passivhaus Plus.



Ihre Aufgaben

- Betreuung und Auftragsabwicklung wechselnder, nationaler und internationaler Vertriebsgebiete.
- Selbständige Bearbeitung kundenspezifischer Anfragen und Klärung der Rahmendaten (Verfügbarkeit, Preis, Lieferzeit).
- Erfassung von Bestellungen bei den Produktionswerken in Polen und Frankreich wie auch Fremdlieferanten und Logistiklager sowie Abgleichen von Produktions- und Lieferterminen.
- Erfassung und Bearbeitung von Bestellungen in kundenspezifischen Portalen.
- Administrative und organisatorische Unterstützung des Vertriebs im

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, idealerweise als Industriekaufmann (m/w/d).
- Gute Kenntnisse der gängigen Office-Programme sowie ERP Systeme sind von Vorteil.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowohl intern als auch gegenüber Kunden.
- Idealerweise Erfahrung in der DIYHolz- und/oder Baubranche.

Tagesgeschäft.

Bewerbung

☐ [Stellenausschreibung \(Pdf\)](#)

Kontakt

Monika Passon

Tel.: +49 89 991551 152



JETZT BEWERBEN >