

JETZT BEWERBEN >

STEICO
Das Naturbausystem



STEICO entwickelt, produziert und vertreibt biobasierte Bauprodukte. Dabei ist das Unternehmen europäischer Marktführer im Segment der Holzfaser-Dämmstoffe. Mit seinem integrierten Holzbausystem, bei dem sich Dämmstoffe und konstruktive Bauelemente ergänzen, besetzt STEICO branchenweit eine einzigartige Position im Markt. Neben der Firmenzentrale in Feldkirchen bei München ist STEICO mit Produktionswerken und Vertriebsgesellschaften an weiteren sechs Standorten in Europa tätig.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für den Raum Nord/Ost und Süd/Ost einen

Regional Sales Manager (w/m/d) Ausbau & Fassade



im Vertriebsgebiet



Sofort



Unbefristet



Vollzeit



Was wir bieten

- Ein spannendes und anspruchsvolles Betätigungsfeld in einem wachsenden und international tätigen Unternehmen.
- Einen Aufgabenbereich mit viel Entwicklungsmöglichkeiten.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.
- Einen Zuschuss zu Sozialleistungen und weitere attraktive Extras.
- Eine umfassende Einarbeitung durch erfahrene Mitarbeiter.
- Gesundheitsleistungen wie Wellpass.



Deine Aufgaben

- * Aktiver Verkauf unseres Sortiments im Bereich Ausbau & Fassade.
- * Durchführung von Jahresgesprächen, Konditionsverhandlungen und strategischer Kundenplanung.
- * Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen im Außendienst, Marketing, Technik und Produktion.
- * Gewinnung neuer Kunden und Ausbau des regionalen Netzwerks.
- * Durchführung von Produktpräsentationen und Kundens Schulungen.
- * Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation neuer Chancen.
- * Teilnahme an Messen, Kundenevents und regionalen Vertriebsaktivitäten.

Dein Profil

- * Erfahrung im Vertrieb, Außendienst oder Key Account Management - idealerweise in der Bau-, Baustoff- oder Fassadenbranchen.
- * Fundiertes Verständnis für Produkte und Anwendungen im Bereich Ausbau & Fassade.
- * Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke.
- * Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten und Freude am Netzwerken.
- * Strukturierte Arbeitsweise, hohe Eigeninitiative und Hands-on-Mentalität.
- * Reisebereitschaft innerhalb der Region.

Bewerbung

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

[□ Stellenausschreibung \(Pdf\)](#)

Kontakt

Christina Fröhlke

Tel.: +49 89 991551 151

Monika Passon

Tel.: +49 89 991551 152



JETZT BEWERBEN

