

Jetzt Bewerben

Travailler chez STEICO

STEICO est un acteur international majeur dans la fabrication de matériaux de construction innovants et biosourcés. Présent sur 7 sites en Europe et employant près de 1900 personnes, le groupe propose une offre allant des isolants en fibre de bois aux éléments constructifs (poutres en I, lamibois) en passant par l'étanchéité.

Notre mission : proposer aux professionnels du bâtiment des solutions performantes et bas carbone.



Pour renforcer notre équipe de vente, rattaché à Brumath (67), nous recherchons un(e)

Responsable Régional des Ventes et Prescription Grand Est (H/F)

Vos missions:

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous serez en charge de :

- Promouvoir et vendre nos gammes de produits sur votre secteur géographique du **Grand Est** (départements 67, 68, 57, 54, 55, 88, 52, 70, 90 et 25).
- Prospecter et développer un portefeuille de clients variés (distributeurs, constructeurs, artisans, prescripteurs).
- Fidéliser et assurer le suivi technique, commercial et administratif des clients existants.
- Analyser vos résultats et proposer des actions correctives ou de développement.
- Organiser vos tournées et visites terrain en lien avec les équipes internes (ADV, technique, marketing).
- Participer à des événements professionnels (salons, réunions commerciales, lancements produits).
- Contribuer à la mise en œuvre de la stratégie commerciale de STEICO.

Votre profil:

- Formation : Bac+3 à Bac+5 en commerce, management ou équivalent.
- Compétences :
 - Prospection et développement commercial
 - Négociation et conclusion de ventes
 - Gestion de secteur et organisation de tournées
 - Analyse de résultats et reporting
 - Maîtrise des outils bureautiques et CRM (Microsoft Office, Dynamics, Outlook).

- Savoir être : Rigueur, persévérance et dynamisme, sens du service et de la satisfaction client, aisance relationnelle et communication claire.
- Les + : Une expérience dans les métiers du commerce technique avec des produits de la construction ou des métiers bois est fortement appréciée.
- Le Permis B indispensable.

Ce que nous offrons:

- Un poste stimulant au sein d'un groupe international en pleine croissance.
- Une formation complète à nos produits et méthodes.
- Un package de rémunération attractive entre 50 000 et 60 000€ brut annuel.
- Un package de primes en fonction de votre performance individuel et une prime part variable + 20% de prime vacances.
- Des avantages en nature conséquents (voiture de fonction, paniers repas, etc.).
- Une équipe soudée et un cadre de travail qualitatif.

Jetzt bewerben

Pour plus d'informations sur le groupe STEICO, rendez-vous sur le site :

<https://www.steico.com>